

Créé en 1973, PRIPLAK conçoit, produit et vend des feuilles de polypropylène de différentes épaisseurs, grains et couleurs à vocation du marché des arts graphiques. L'entreprise réalise un CA de 24M€ dont 60% à l'export et emploie 55 personnes.

Elle est basée à Neuilly-en-Thelle (60).

Vous interviendrez sur plusieurs secteurs d'activité (communication, PLV, classement, emballage, étiquettes...), avec une diversité de typologie de clients, directs et distributeurs.

Sous la responsabilité du Directeur Commercial & Marketing vous piloterez un portefeuille de clients actifs et de prospects. Vous participerez à la définition de la politique commerciale (marchés, produits, prix...), analyserez les nouvelles opportunités sur ces marchés et mènerez des actions de promotions des produits et du savoir-faire de l'entreprise.

Vous proposerez des solutions techniques et commerciales en adéquation avec le besoin client dans un souci permanent de rentabilité, de performances environnementales et industrielles.

Vous serez associés à l'élaboration des budgets, et gèrerez en autonomie les offres et actualisation des prix.

Issu(e) d'une formation bac+5 école de commerce ou IAE, vous avez au minimum 5 ans d'expérience réussie en milieu industriel dans une fonction similaire.

Idéalement vous avez une expérience en plasturgie ou en papeterie et dans l'un de nos secteurs d'activité.

Vous êtes à l'aise dans un contexte international et maîtrisez l'anglais.

Rejoignez-nous dans un environnement à taille humaine, au contact permanent du terrain, dans une ambiance familiale et dynamique, l'ensemble porté par une forte ambition de croissance.

Contact : alain.huli@priplak.com